

LIVE KITCHEN

COZINHA AO VIVO

O ecossistema completo de delivery premium com transmissão ao vivo da cozinha, app de entregadores estilo iFood, inteligência artificial e um sistema de comissões que recompensa quem faz a plataforma crescer.

Cliente

Pede, acompanha o preparo AO VIVO e ganha comissão indicando amigos.

Empresa

Vende, transmite a cozinha, usa IA e paga entregadores via PIX.

Entregador

Recebe corridas por proximidade, navega por GPS e recebe via PIX.

Plataforma

Conecta todos, cuida da segurança e paga divulgadores.

Como o ecossistema funciona

A Live Kitchen conecta quatro participantes em um único fluxo. Cada um tem seu próprio painel isolado e ganha valor de forma diferente:

- **Cliente** — navega o marketplace, personaliza o pedido, paga (PIX/dinheiro/cartão na entrega) e assiste ao preparo em tempo real pela Cozinha ao Vivo.
- **Empresa/Loja** — gerencia cardápio, fila de produção, câmeras ao vivo, entregadores e assinatura. Escolhe planos e divulgação.
- **Entregador** — fica online/offline, recebe ofertas de corrida ordenadas por proximidade, navega por GPS até a loja e o cliente, confirma a entrega por código de 4 dígitos.
- **Plataforma (Admin)** — supervisiona cadastros, modera denúncias, define comissões e paga os divulgadores da plataforma.

Cozinha ao Vivo (diferencial exclusivo)

Transmissão WebRTC ao vivo da cozinha — o cliente vê o prato sendo preparado. Inclui chat ao vivo, reações que explodem na tela, enquetes, cupons relâmpago, modo teatro (tela cheia estilo TikTok) e ranking de fãs. Exclusivo do plano Máximo.

Escolha seu plano (empresas)

Venda com Cozinha ao Vivo, IA e ferramentas premium. 7 dias grátis ao cadastrar sua empresa — depois é só assinar via PIX.

Plus — R\$ 27/mês · Essencial

O essencial para começar a vender

- Painel completo do estabelecimento
- Gestão de pedidos e fila de produção em tempo real
- Cardápio ilimitado com categorias e fotos
- Criador de Catálogo com IA (monte o cardápio por texto ou voz)
- Descrições e fotos de produtos geradas por IA
- Pedidos via WhatsApp e pagamento por PIX
- Cadastro e gestão de entregadores
- Relatórios de vendas

Prêmio — R\$ 107/mês · Mais popular

Cozinha ao Vivo e mais alcance

- Tudo do plano Plus
- Cozinha ao Vivo: transmita o preparo pela câmera (WebRTC)
- Seguidores na plataforma
- Link de indicação para divulgar sua loja
- Clientes indicados ganham desconto na 2ª compra
- Avise seus seguidores quando abrir ou lançar um prato

Máximo — R\$ 207/mês · Completo ★ Recomendado pela Lucy

O plano completo para crescer e faturar mais

- Tudo do plano Prêmio
- Receitas ao Vivo + Canal de Receitas (venda PDFs e vídeos)
- Sistema de afiliados: clientes e lojas divulgadoras com comissão vitalícia
- Plano de divulgação (Destaque/Patrocinado) dentro da plataforma
- Prioridade máxima de exibição na vitrine
- Aparece nas galerias de Cozinhas ao Vivo
- Destaque com a Lucy: a assistente virtual recomenda sua loja primeiro

Sistema de comissões — quem ganha, quem paga

Existem três motores de comissão independentes. Isso faz cada participante ter interesse em divulgar e trazer mais gente para a plataforma:

1) Indicação de clientes — quem paga: a LOJA

Todo usuário tem um link de indicação. Quando um cliente indicado compra em uma loja, quem indicou recebe uma comissão em dinheiro (PIX) paga pela própria loja. A loja escolhe a porcentagem (a partir de 1%). O vínculo é vitalício naquela loja.

2) Loja divulgadora (loja → loja) — quem paga: a LOJA parceira

Uma loja Máximo divulga a plataforma; clientes que chegam pelo link dela viram "leads" vitalícios. Quando esse cliente compra em OUTRA loja, essa loja pode optar por pagar uma comissão à loja divulgadora, via PIX.

3) Divulgador da plataforma — quem paga: a PLATAFORMA

Pessoas, empresas ou entregadores que divulgam a Live Kitchen e trazem novas empresas. A plataforma paga uma comissão vitalícia ao divulgador **somente sobre compras de PLANOS e de ANÚNCIOS (divulgação)** feitas pela empresa indicada — as vendas do dia a dia das lojas continuam sendo pagas pelas próprias empresas. A porcentagem é definida pela plataforma (a partir de 1%).

Evento	Quem recebe	Quem paga
Cliente indicado faz um pedido	Quem indicou o cliente	A loja do pedido
Lead compra em outra loja	A loja divulgadora	A loja parceira
Empresa indicada compra um PLANO	O divulgador da plataforma	A plataforma
Empresa indicada compra um ANÚNCIO	O divulgador da plataforma	A plataforma

Fluxo de um pedido (ponta a ponta)

- O cliente escolhe a loja no marketplace (por proximidade e patrocínio) e monta o pedido.
- Paga por PIX, dinheiro ou cartão na entrega; o pedido entra na fila de produção da loja.
- Status em tempo real: recebido → em preparação → finalizado → em entrega → entregue.
- O entregador online mais próximo recebe a oferta com ganho estimado e distância.
- Navegação GPS até a loja (coleta) e depois até o cliente.
- Na entrega, o cliente informa um código de 4 dígitos que o entregador digita para concluir.
- A loja repassa o valor da entrega ao entregador (ou ao gestor da equipe) via PIX.

Pagamento dos entregadores & Gestor de Entregas

A cada entrega concluída, a loja gera um repasse ao entregador, pago via PIX. O valor é negociado pela própria loja e pode ser editado na hora de pagar:

- **Valor fixo por entrega** — a loja define um valor único por corrida; ou
- **Por distância** — um valor base + um valor por km percorrido (loja → cliente).
- O entregador acompanha o que tem a receber e o que já recebeu na aba Ganhos, com metas diárias e semanais.
- A loja vê os repasses pendentes e pagos no painel e anexa o comprovante PIX ao quitar.

Gestor de Entregas (líder de equipe)

O Gestor de Entregas é um entregador líder que monta e administra uma equipe na sua região (assinatura mensal à parte, paga via PIX). Como funciona:

- O gestor tem um link/código próprio; novos entregadores entram na equipe por esse link.
- Ao pedir para entrar, o entregador envia um comprovante que o gestor aprova ou recusa.
- Quando um entregador da equipe faz uma entrega, o repasse da loja vai para o GESTOR — que então repassa o valor ao entregador. Isso centraliza o pagamento e a gestão da equipe.
- O gestor vê os recebimentos das lojas e os repasses feitos à sua equipe no painel do entregador.

Inteligência Artificial

- Geração de receitas, descrições de cardápio e imagens/logos com IA.
- Assistente Lucy e Nutri AI (recomenda pratos reais por preço, loja e proximidade).
- Modo voz (transcrição por voz) para montar o cardápio e conversar com o assistente.

Segurança & Confiança

- Login em duas etapas (2FA) por e-mail para empresas e administradores.
- Código de 4 dígitos na entrega, redefinição de senha por e-mail e perfis verificados.
- Painel de denúncias com moderação, prazos e histórico de suspensões.